

МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ  
ГОРИЗОНТАЛЬНОГО НАПРАВЛЕННОГО БУРЕНИЯ  
INTERNATIONAL ASSOCIATION OF HORIZONTAL  
DIRECTIONAL DRILLING SPECIALISTS



# XIII ЕЖЕГОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ МАС ГНБ

*27-28 марта 2014 г. УФА*

Первая профессиональная премия  
в области ГНБ на постсоветском  
пространстве «ЗОЛОТОЙ БУР»



[www.masgnb.ru](http://www.masgnb.ru)

# ГОСТЕПРИИМНАЯ УФА

В условном ежегодном календаре подземного строительства месяц март однозначно имеет особый статус. Не умаляя значения остальных одиннадцати месяцев в плане значимости событий, именно вторая половина марта ожидается с особым волнением в сообществе специалистов по бестраншейному строительству подземных коммуникаций.

Именно данный период времени традиционно отводится организаторами для проведения ежегодных конференций.

В г. Уфе гостиничный комплекс «Президент Отель» 26 марта 2014 г. приветливо распахнул двери для приема гостей и участников XIII ежегодной конференции Международной Ассоциации Специалистов Горизонтального Направленного Бурения (МАС ГНБ) – крупнейшего на

постсоветском пространстве профессионального объединения предприятий эксплуатирующих технику и технологию ГНБ для формирования современной подземной инфраструктуры. В роли принимающей стороны выступила уфимская компания ООО «Фреон» и, забегая вперед и приводя в качестве аргумента общее мнение, отметим, что организаторы блестяще справились со своей задачей.

Почему именно конференция МАС ГНБ ожидается «бестраншейным сообществом» с таким нетерпением?

Ответ очевиден – именно ежегодная конференция МАС ГНБ является важнейшим мероприятием Ассоциации в статусе крупнейшей эксклюзивной площадки для профессионального общения. Программа её проведения неизменно



коррелируется с текущим состоянием и тенденциями развития отечественного и мирового рынков техники и технологии горизонтального направленного бурения. И, пожалуй, самое главное, по результатам обмена мнениями имеется возможность получить объективную картину состояния дел в подотрасли, оценить реальную эффективность предлагаемых технических и организационных решений.

В этом плане работа XIII ежегодной конференции не стала исключением. В предложенной к реализации программе можно выделить несколько условных блоков, во многом идентифицирующих мероприятие 2014 г. как «процесс формирования цивилизованного рынка»:

1. Разработка нормативно-технической документации

Обсуждение 3-й редакции Межгосударственного свода Правил «Подземные инженерные коммуникации. Прокладка горизонтальным направленным бурением».

2. Создание федеральной системы расценок

Данному вопросу был посвящен «четвертый Всероссийский семинар-совещание «Ценообразование в бестраншейном строительстве подземных коммуникаций по технологии ГНБ».

3. Повышение квалификации

Обсуждение проекта Профессионального стандарта «Оператор комплекса ГНБ».

4. Доклад Координационного совета МАС ГНБ  
Безусловно, актуальность, эксклюзивный характер и объем аналитического исследования отечественного и зарубежного рынков в совокупности с текущей экономической ситуацией позволяют считать доклад президента МАС ГНБ А.И. Брейдбурда ключевым, определяющим моментом XIII конференции.

Попытка выделить основные моменты составленной организаторами программы ни в коем случае не снижает интереса к докладам, сделанным отечественными и зарубежными специалистами, важности дискуссий в кулуарах, наконец, эмоций простого человеческого общения.



# ТЕХНОЛОГИЯ ГНБ: ОПЫТ,

Краткий обзор тематических докладов и презентаций, представленных в процессе реализации регламента работы XIII ежегодной конференции МАС ГНБ



*С. Е. Каверин*



*Д. А. Главацкий*



*Г. А. Селезнев*



*Ф. Гозрке*



*М. Р. Фатхутдинов*



*Г. М. Слуцкий*

Ход выполнения рабочей программы конференции продолжился презентацией тематических докладов, содержание которых включало как последние достижения непосредственно в сфере бестраншейного строительства подземных коммуникаций с применением техники и технологии ГНБ, так и инновационные решения в сфере машиностроения, экономики организации производства.

В своем докладе на тему: «3-я редакция Межгосударственного свода Правил «Подземные инженерные коммуникации. Прокладка горизонтальным направленным бурением» вице-президент МАС ГНБ, заместитель генерального директора ООО «СУ-91 Инжсетстрой» (г. Москва) С. Е. Каверин доложил присутствующим текущее состояние дел в области разработки Межгосударственного свода Правил (МСП).

Данный документ, помимо своей основной функции – базового нормативно-технического фундамента, обязательного для применения по проектированию в бестраншейном строительстве подземных коммуникаций по технологии ГНБ, должен стать надежным основополагающим руководством формирования федеральной системы ценообразования в области горизонтального направленного бурения.

Теорию и практику бестраншейного строительства трубопроводов «методом кривых» представил в своем докладе вице-президент МАС ГНБ, генеральный директор ООО «Подзембурстрой» (г. Челябинск) Г. А. Селезнев. «Метод кривых» существенно отличается от всех остальных технологических решений бестраншейного строительства переходов трубопроводов через преграды естественного и искусственного происхождения. Докладчик детально проанализировал особенности, предпочтения и перспективы дальнейшего совершенствования метода.

Продолжил работу пленарного заседания ведущий специалист департамента по ГНБ компании «АМС» Germany GmbH (Германия) Франк Гозрке с докладом на тему: «Применение систем приготовления и очистки буровых растворов для комплексов ГНБ класса «MAXI» и «MEGA».

Он подробно рассказал об истории компании, принципиальных подходах к функционированию в условиях конкурентной среды, а также подробно представил последние разработки в сфере применения и регенерации буровых растворов.

О современном состоянии и среднесрочных перспективах развития бестраншейного строительства

# ДОСТИЖЕНИЯ, ПЕРСПЕКТИВЫ

подземных коммуникаций по технологии ГНБ в Республике Башкортостан, проблемах эксплуатации комплексов ГНБ различных производителей в современных условиях и конкретных путях их решения рассказал присутствующим участникам Конференции директор ООО «Фреон» Д. А. Главацкий (г. Уфа).

В традиционном докладе принимающей стороны основное внимание было уделено повышению эффективности буровых работ в сложных грунтовых условиях, характерных для Республики Башкортостан.

С докладом «Горизонтальное направленное бурение в сфере жилищно-коммунального хозяйства» выступил начальник участка капитального ремонта и строительства трубопроводов МУП «Водоканал» города Подольска (г. Подольск, Московская область) М. Р. Фатхутдинов.

Он в первую очередь отметил актуальность роста производительности труда бестраншейного строительства и реновации трубопроводов при ограниченных финансовых ресурсах, уделил значительное внимание обеспечению качества, надежности строящихся сетей в условиях плотной городской застройки, подчеркнул преимущества технологии ГНБ при решении сложных технологических задач на территории современного города.

С актуальным докладом «Связь и телекоммуникации в области горизонтального направленного бурения» выступил руководитель Комитета МАС ГНБ по связи и телекоммуникациям, генеральный директор ОАО «Лентелефонстрой» (г. Санкт-Петербург) Г. М. Слуцкий. Он познакомил присутствующих с работой одной из крупнейших в Российской Федерации подрядных компаний по сооружению сетей связи и телекоммуникаций. На примере строительства ВОЛС «Сыктывкар-Ухта» докладчик детально проанализировал достижения и проблемные, нерешенные в настоящее время вопросы проектирования, ценообразования и эксплуатации техники и технологии ГНБ при реализации крупных проектов в области связи и телекоммуникаций.

Доклад: «Горизонтальное направленное бурение в сфере промышленного и гражданского строительства» руководителя комитета МАС ГНБ по промышленному и гражданскому строительству, генерального директора ООО «Волгоспецмонтаж» (г. Саратов) С. Б. Руденского был посвящен анализу узких мест и проблем, сдерживающих темпы внедрения техники ГНБ и других бестраншейных технологий в этом важнейшем сегменте современного строительного комплекса. Большое внимание докладчик уделил практическим аспектам оформления исполнительной документации



*С. Б. Руденский*



*Д. А. Гительман*



*А. Мурованный*



*А. М. Семин*



*М. Люббергер*



*Е. А. Тареева*

Иллюстрация к докладу А. Мурованного. Новый модельный ряд «UNI» недавно пополнился установкой ГНБ класса «taxi» - UNIVERSAL HDD UNI 250x400. Машина уже в России!



работ, выполненных методом горизонтального направленного бурения.

Продолжил работу пленарного заседания вице-президент МАС ГНБ, генеральный директор ООО «ПодземБурСтрой», (г. Челябинск) Г. А. Селезнев со вторым докладом на тему «Некоторые аспекты снижения непроизводственных расходов при бестраншейном строительстве подземных коммуникаций по технологии ГНБ». С докладчиками выступили представители Инженерно-Промышленной Группы «ВАГНЕР», которые на экспериментальном стенде продемонстрировали участникам Конференции реальные преимущества их продукции, обеспечивающей существенное увеличение сроков безаварийной эксплуатации двигателей и другого оборудования, включая электродвигатели.

Новые технические и технологические решения при производстве комплексов ГНБ «Universal HDD» были представлены в докладе Президента компании «Universal HDD» (г. Чикаго) Алекса Мурованного.

Докладчик, в частности, проинформировал специалистов отрасли об инновационных решениях компании в области обеспечения надежной эксплуатации выпускаемых комплексов ГНБ в экстремальных климатических условиях при низких отрицательных температурах в зимний период.

Уникальный многолетний практический опыт бестраншейного строительства подземных коммуникаций в экстремальных горно-геологических условиях доложил участникам и гостям конференции технический директор ООО «Нефтегазспецстрой» (г. Казань) А. М. Сёмин.

В своем докладе «Практические результаты бестраншейного строительства подземных коммуникаций с использованием техники ГНБ в сложных горно-геологических условиях» Александр Михайлович особое внимание уделил правильному выбору параметров установок ГНБ, буровых штанг, бурового инструмента и компонентов для приготовления бурового раствора при реализации бестраншейным строительством переходов в скальных грунтах при реализации нестандартных проектов.

Продолжил работу пленарного заседания руководитель направления ГНБ департамента коммунального тоннелестроения «Herrenknecht AG», (Германия) Михаэль Люббергер с докладом на тему: ««Технология «Direct Pipe» для бестраншейного строительства трубопроводов».

Наряду с презентацией основных технико-экономических преимуществ данного бестраншейного метода, были рассмотрены многочисленные функциональные направления применения доталкивателя труб Pipe Thruster.

Российский опыт разработки, производства и эксплуатации современных систем построения пилотной скважины для бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии горизонтального направленного бурения стал темой доклада генерального директора ООО «СЕНСЕ», (г. Ульяновск) Е. А. Таревой.

В выступлении были проанализированы подходы к производству отечественных систем локации, представлена новая модель – прибор SNS 300.

# ПЛЮС «РУССКОЕ РАДИО»

Организаторы XIII Конференции МАС ГНБ не обошли вниманием прибывших для освещения мероприятия журналистов. На сей раз к представителям специализированных СМИ присоединился корреспондент «Русского радио».

В общем, специалистам, принявшим участие в пресс-конференции, пришлось отвечать на глобальный вопрос: «Каковы перспективы технологии ГНБ в России?»

А.И. Брейдбурд, президент МАС ГНБ – В содержании многих докладов, сделанных участниками в рамках проходящей конференции, а также в ходе дискуссий и прений в кулуарах, данному вопросу было уделено достаточно внимания.

В качестве неопровержимого аргумента следует отметить, что сегодня в России сформировался и продолжает функционировать «рынок заказчика» со всеми вытекающими негативными последствиями, в виде ценового демпинга, недобросовестной конкуренции, продолжающегося «старения» парка техники предприятий подрядчиков и т.д.

В таких условиях сложно говорить о перспективах даже в условиях благоприятной внешней конъюнктуры, не говоря о ситуации, связанной с экономическим спадом и девальвацией национальной валюты.

Однако, надежду терять не следует. В этом плане я очень рассчитываю на скорейший ввод в действие нового Межгосударственного свода Правил (МСП), федеральной системы ценообразования бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии ГНБ.

С.Е. Каверин, заместитель директора ООО «СУ-91 Инжестрой», вице-президент МАС ГНБ – Перспектива устойчивого поступательного развития подотрасли ГНБ не может быть достигнута без объективного взаимодействия участников рынка на основе разработки и широкого внедрения в практику подземного строительства трубопроводов различного назначения единой федеральной системы ценообразования этих работ.

Только сбалансированная система оценки затрачиваемого труда профильных предприятий может защитить нас от внешних негативных экономических неурядиц, придать устойчивость российскому рынку.

Г.А.Селезнев, генеральный директор ООО «ПодземБурСтрой», вице-президент МАС ГНБ

– сегодня, в условиях девальвации рубля, говорить о дальнейшем прогрессе в развитии технологии ГНБ в России проблематично.

Судите сами, практически вся техника, комплектующие, сопутствующее оборудование являются продукцией импортного производства.

Безболезненно перейти на «отечественные заменители» в ближайшие годы вряд ли удастся. Для этого потребуется много времени.

В такой ситуации важно избежать ошибок, прибегая к прямому замещению. Необходимо генерировать и внедрять новые идеи, опережать мировой рынок на уровне дизайнерской мысли.

Г.М. Слуцкий, генеральный директор ОАО «Лентелефонстрой», член координационного совета МАС ГНБ, руководитель Комитета по связи и телекоммуникациям – «Не думаю, что в настоящих условиях переход на отечественную технику ГНБ возможен в ближайшее время. Безусловно, работы в этом направлении необходимо продолжать, прежде всего, за счет подъема отечественного машиностроения. Решение сложных производственных задач в современных условиях без использования импортной техники, к сожалению невозможно и не раз было доказано историей». Это эволюционный процесс.

С.Б. Руденский, генеральный директор ООО «Волгоспецмонтаж», член координационного совета МАС ГНБ, руководитель Комитета по промышленному и гражданскому строительству – Важным аспектом сохранения технологии ГНБ в арсенале наших компаний в условиях экономической нестабильности, является диверсификация бизнеса. Причем, она может быть как внешняя – освоение строительства линейной части коммуникаций «под ключ», так и большой производственный опыт и высокая квалификация специалистов предприятий-членов МАС ГНБ.

Г.А. Назаров, генеральный директор ООО «Пневматик», член координационного совета МАС ГНБ, руководитель Комитета «ГНБ в электроэнергетике» - Для того, чтобы поддержать репутацию подотрасли в глазах заказчиков, необходимо, несмотря на складывающуюся ситуацию, добросовестно относиться к выполнению условий проектов, пытаться сохранить коллектив, повышать квалификацию персонала.

Если оценивать перспективы технологии в целом, надо отметить, что они определяются технико-экономическими преимуществами метода. Это объективный показатель.

# УКРУПНЕННЫЕ ФЕДЕРАЛЬНЫЕ РАСЦЕНКИ ДЛЯ ГНБ. НОРМАТИВ ЦЕНЫ КОНСТРУКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ



*С. Е. Каверин,  
заместитель  
директора  
ООО «СУ – 91  
Инжестрой»,  
вице-президент  
МАС ГНБ*

Сегодня нет необходимости лишний раз доказывать актуальность разработки и реализации эффективной системы ценообразования в такой ответственной и востребованной подотрасли строительного комплекса, как прокладка подземных коммуникаций с применением технологии ГНБ.

Состояние данного вопроса, равно как и последствия отсутствия системного подхода при формировании ценовой политики, всем хорошо известно.

В настоящее время усилиями МАС ГНБ и партнеров ведется масштабная работа для того, чтобы коренным образом переломить ситуацию.

Когда речь идет об эффективности использования конкретной расценки, в первую очередь необходимо рассматривать два главенствующих фактора:

**Объективность.** Применяемая расценка (система расценок) должна реально отражать весь комплекс затрат, которые несет непосредственно подрядчик (производитель работ).

**Удобство в применении.** Расценка должна быть понятной и удобной в применении – исключать возможность двоякого толкования, дополнительных юридических обоснований, «оторванности» от сути технологического процесса.

В этой связи, на мой взгляд, представляет большой интерес разработка укрупненных расценок в ГНБ посредством формирования нормативов конструктивных решений.

В Федеральном центре ценообразования в строительстве разработали новую методику стоимостной оценки объектов - укрупненные сметные нормативы, которые подразделяются на нормативы цены строительства и нормативы конструктивных решений. Иными словами, описывают либо стоимость объектов целиком, либо стоимость основных конструктивных решений.

До этого система ценообразования в строительстве представляла собой набор различных расценок, которые описывали способ производства работ, а также индексов, которые от базисного уровня цен, зафиксированного в 2000 г., переводили затраты в текущий уровень цен.

В основе индексации лежали данные Росстата, которые подаются с опозданием на квартал и касаются весьма ограниченного количества ресурсов, включенных в состав стоимости строительной продукции.

В этой связи вводятся два новых вида нормативов, имеющих под собой серьезное расчетное обоснование: нормативы цены конструктив-



ных решений и нормативы цены строительства. В этом случае система ценообразования становится целостной.

Укрупненные нормативы заложены в 15 (17) разделов, которые охватывают в основном объекты жилищно-гражданского назначения – всего более 2500 ед.

Учитываются объекты, которые возводились на территории РФ последние 10-15 лет. Под каждой нормой лежит четкое расчетное обоснование. Специалисты знают, как строится ресурсно-технологическая модель.

Это перечень строительных материалов, изделий и конструкций, которые необходимо использовать при возведении объекта. Чтобы получить стоимость объекта, достаточно эту ресурсную модель умножить на текущие цены строительных ресурсов.

Все нормативы выпускаются для базового региона – Москвы и Московской области и для каждого субъекта РФ с учетом его ценовых зон.

Новые нормативы цены строительства на 20-30% позволят повысить точность бюджетного планирования.

В расчетную цену заложены все строительно-монтажные работы, накладные расходы, сметная прибыль, затраты на проектно-изыскательские работы, экспертиза проекта, строительный контроль и т. д.

В числе неучтенного материала: плата за землю, земельный налог в период строительства, плата за подключение к внешним инженерным сетям, стоимость подготовки территории под застройку.

Все это хорошо, но как такой подход может быть интерпретирован применительно к технологии ГНБ. Как это выглядит?

А выглядит это так. Например, если взять НЦС 81-02-12-2012 «Наружные электрические сети», то мы увидим, что Переход кабельной линии через преграды предусмотрен из расчета 100 п.м., и входит в состав кабельной трассы. И стоимость наших работ ничтожно мала.

Так стоит ли включать нашу технологию в норматив цены строительства?

Я думаю, что надо разработать свой сборник нормативов цены конструктивных решений. Сейчас существует 25 сборников НЦКР.

В этот сборник можно включить различные типы закрытых переходов, как по длинам, грунтам, так и по назначению коммуникаций. Например, футляры под кабель или самотечная канализация.

Вот тогда для нас будет действительно интересный сборник НЦКР. С типовым решением для каждого вида коммуникаций мы сможем идти к заказчику-инвестору и предлагать свои услуги.

## ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЛОК



Во второй день работы Конференции прошел IV Всероссийский семинар-совещание: «Ценообразование бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии ГНБ и нормативно-техническая документация, регламентирующая эти работы».

Были детально рассмотрены следующие вопросы:

- проблемы и современное состояние вопросов ценообразования бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии ГНБ (доклад Президента МАС ГНБ А.И. Брейдбурда «Современное состояние вопросов ценообразования бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии ГНБ»);
- достоинства и недостатки применяемых современных методик сметных расчетов работ по технологии ГНБ в Российской Федерации (доклад начальника сметно-договорного отдела ООО «Нефтегазспецстрой» Л.М. Сулеймановой «Практика ценообразования бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии ГНБ»);
- основные методические подходы к разработке федеральной системы ценообразования в бестраншейном строительстве подземных коммуникаций различного назначения по технологии ГНБ (доклад начальника научно-производственного отдела ООО «НИПИ ЦСМТ» П.С. Тюнина «О ходе выполнения работ по разработке государственных элементных сметных норм на устройство закрытых подземных переходов методом ГНБ»);
- укрупненные федеральные расценки для ГНБ и нормативы цены конструктивных решений были рассмотрены в докладе вице-президента МАС ГНБ, заместителя генерального директора ООО «СУ-91 Инжсетстрой» С.Е. Каверина.

В завершении семинара-совещания докладчики и ведущие специалисты-практики в режиме круглого стола ответили на многочисленные вопросы участников семинара по ряду практически актуальных в современных условиях аспектов ценообразования в области ГНБ. Также обсудили проект Профессионального Стандарта «Оператор комплекса горизонтального направленного бурения» как основы повышения компетенции строительного комплекса.

# ЛАУРЕАТЫ

Награждение лучших руководителей и специалистов отрасли, предприятий-членов МАС ГНБ по итогам работы в 2013 году.



Традиции в МАС ГНБ чтут свято. В этой связи особое место в работе XIII конференции было отведено объявлению итогов по результатам деятельности в 2013 году как специалистов и руководителей, так и формирующих ее состав предприятий.

Награждение лучших руководителей и специалистов отрасли, предприятий-членов МАС ГНБ по итогам работы в 2013 г. прошло в следующих номинациях.

«Предприятие года». Лауреат – МУП «Водоканал» города Подольска, г. Подольск.

«Персона года». Лауреат – директор Учебного центра МАС ГНБ, директор ООО «Спецстрой-ресурс»/ГК «ЮНИРУС» Брейдбурд Вячеслав Исаакович.

Особое место в работе XIII ежегодной Конференции предприятий-членов МАС ГНБ заняла 2-ая официальная церемония вручения профессиональной премии в области горизонтального направленного бурения на постсоветском пространстве «Золотой бур».

Лауреатами этой высшей награды профессионального сообщества специалистов ГНБ в 2013 г. стала группа специалистов, проделавших колоссальную работу в одном из самых актуальных направлений современного развития подотрасли.

«За разработку нормативно-технической документации в области бестраншейного строительства подземных коммуникаций методом горизонтального направленного бурения» награждены:

Малый Иосиф Михайлович – заведующий сектором Филиала ОАО ЦНИИС, «НИЦ «Тоннели и метрополитены», г. Москва.

Щекудов Евгений Владимирович – директор Филиала ОАО ЦНИИС, «НИЦ «Тоннели и метрополитены», г. Москва.

Каверин Сергей Евгеньевич – вице-президент МАС ГНБ, заместитель генерального директора ООО «СУ-91 Инжсетстрой», г. Москва.

Матвиенко Роман Николаевич – главный инженер ООО «СУ-91 Инжсетстрой», г. Москва.

Салахов Равиль Рауфович – директор Филиала «ГНБ» НП «ОПС», г. Казань.

Зюркалов Игорь Иванович – технический директор ООО «Волгоспецмонтаж», г. Саратов.

Алпатов Сергей Николаевич – президент НП «РОБТ», генеральный директор НП «Объединение строителей подземных сооружений, промышленных и гражданских объектов», г. Санкт-Петербург.

В номинации «За взаимовыгодное сотрудничество лауреатами стали два предприятия:

1. ООО «Волгоспецмонтаж», г. Саратов.
2. ООО «Ярославский подводник», г. Ярославль.

В номинации «За заслуги в области горизонтального направленного бурения» лауреатами стали:

ЗАО «Паневежское строительство связи», г. Паневежис, Литовская республика.

ООО «Балттелекабель», г. Калининград.

Индивидуальный предприниматель Андросов Иван Михайлович, г. Борисоглебск.

В почетной номинации «За активную работу в МАС ГНБ награда досталась ООО «Фреон», г. Уфа.

«Золотым знаком МАС ГНБ» - высшей наградой ассоциации были награждены руководители предприятий-членов МАС ГНБ:

1. Директор Корнишин Михаил Николаевич, ООО «Флагман», г. Самара

2. Генеральный директор Гусев Василий Игоревич, ООО «СтройКоммТехнология», г. Санкт-Петербург.

3. Генеральный директор Азаров Максим Николаевич, ООО «ЭнергоГазСтрой», г. Москва.

4. Директор Винарский Сергей Леонидович, МУП «Водоканал» города Иркутска, г. Иркутск.

Под аплодисменты коллег ряды ассоциации пополнили новые члены МАС ГНБ:

ООО «АНТЕЛ-ГНБ», г. Москва.

ООО «ТМ», г. Москва.

Индивидуальный предприниматель Андросов Иван Михайлович, г. Борисоглебск.

ЗАО «Комплексные работы по организации систем связи, Лтд» (КРоСС, Лтд), г. Калуга.

МУП «Водоканал» города Иркутска, г. Иркутск.

ООО «ПодземСтройСети», г. Пермь.

ООО «СибТеплоСтандарт», г. Омск.

ООО «Южные Подземные Коммуникации», г. Краснодар.

ООО «Горизонт», г. Одинцово, Московская область

ООО ПРОМПРОЕКТСТРОЙ-СЕВЕР, г. Ухта Республика Коми

ООО «АКВА МАСТЕР СЕВЕРО-ЗАПАД», г. Санкт-Петербург

ООО «Новые Строительные и Коммунальные Технологии.ру», г. Электросталь, Московская область.



# ПОСТСОВЕТСКИЙ РЫНОК ГНБ: ДОСТИЖЕНИЯ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ



А. И. Брейдбурд, президент МАС ГНБ, руководитель подкомитета «Бестраншейные технологии» подкомитета по освоению подземного пространства, НОСТРОЙ, генеральный директор ООО «Нефтегазспецстрой»/ГК «ЮНИРУС».

Доклад подготовлен на основе результатов 11-го ежегодного аналитического отчета по эксклюзивному исследованию рынка ГНБ в странах бывшего СССР и данных 15-го ежегодного исследования американского рынка ГНБ журнала *Underground Construction*

## НА ОБЩЕМ ФОНЕ

Прошедший год был непростым для предприятий, эксплуатирующих технику ГНБ для

бестраншейного строительства подземных коммуникаций.

Основными его доминантами применительно к нашей подотрасли строительного комплекса были следующие показатели:

Прежде всего, резкое усиление конкуренции между предприятиями, эксплуатирующими комплексы ГНБ классов «мини» и «миди», за получение заказов в бестраншейном строительстве подземных коммуникаций во всех сегментах рынка ГНБ. Это, естественным образом, только усилило в 2013 г. негативные тенденции, характерные для постсоветского рынка ГНБ в последние годы.

Усиление диктата заказчика в области ценообразования наших работ и беспрецедентный демпинг цен на эти работы со стороны борющихся за выживание предприятий, эксплуатирующих технику ГНБ, привело к существенному снижению цен, росту количества фактов работы ниже себестоимости или в районе ее предельно минимальных значений.

Рост количества эксплуатируемой техники ГНБ класса «мини» за счет приобретения ее в основном у китайских производителей и увеличение числа непрофессиональных предприятий-участников рынка ГНБ.

Это, в свою очередь, привело к росту числа аварий, начатых и незавершенных строительством объектов, поврежденных коммуникаций и прочих сопутствующих неквалифицированным и необученным подрядчикам атрибутам.

На этом фоне продолжало расти число регионов в Центральном, Приволжском и Уральском федеральных округах РФ, где количество комплексов ГНБ класса «мини» уже объективно превышает потребное для выполнения работ по технологии ГНБ, необходимых данному региону.

В сегменте комплексов ГНБ класса «макси» и «мега» прошедший год характеризовался дальнейшей сверхконцентрацией заказов на переходы большой длины и большого диаметра. Это привело к формированию узкого, к сожалению, фиксированного круга генеральных подрядчиков строительства линейной части

трубопроводов и нефтегазотранспортных систем и, как следствие этого, еще более узкого круга предприятий - подрядчиков ГНБ.

Все эти процессы происходили при существенном снижении курса рубля относительно американского доллара и основных европейских валют.

Комплексы ГНБ, эксплуатируемые нашими предприятиями, а также буровой инструмент, расходные материалы, локационные системы – импортные. Запасные части, узлы и вспомогательное оборудование, как правило, производятся тоже не в рублевой зоне.

Таков, в общих чертах весьма негативный для дальнейшего динамичного развития наших предприятий объективно сложившийся фон, на котором мы работаем в настоящее время.

## РЫНОК ТЕХНИКИ ГНБ: ОТ «МИНИ» ДО «МАКСИ»

### КОМПЛЕКСЫ ГНБ КЛАССА «МИНИ»

1. В процентном отношении комплексы ГНБ этого класса, как и в прошлые годы, занимают существенную долю от общего числа эксплуатируемых участниками исследования комплексов ГНБ – 63%. Более того в 2013 г. их доминирующее положение серьезно укрепилось.

2. Это количество позволяет даже с существенным запасом решать производственные задачи, стоящие перед предприятиями-подрядчиками и основными отраслями-заказчиками этих работ: связь и телекоммуникации, ЖКХ, электроэнергетика, работы на территории городов, населенных пунктов и промышленных предприятий.

3. Комплексы ГНБ этого класса являются «весьма возрастными» – более 65% старше 5 лет. Однако, с учетом их высокой ремонтпригодности, относительной доступности и «дешевизны» запасных частей, быстрой окупаемости, на наш взгляд, ситуацию по этому параметру в этом классе установок можно пока признать удовлетворительной.

4. Минимизация стоимостных рисков поломки и ликвидации возможных аварийных ситуаций при их эксплуатации обусловлена, в первую очередь, неглубоким залеганием прокладываемых трубопроводов, их относительно небольшими длинами и диаметрами.

Все вышесказанное позволяет сделать обоснованный вывод о том, что, несмотря на некоторую перегруженность постсоветского рынка ГНБ установками этого класса, определенные перспективы его развития в ближайшие годы есть, прежде всего, за счет роста парка таких

комплексов в крупных специализированных компаниях в области связи, ЖКХ и электроэнергетики.

Динамика прихода большого числа новых игроков с комплексами ГНБ класса «мини» в 2011-2013 гг. в этот сегмент рынка стабилизировалась с явной тенденцией к минимизации количества таких предприятий – основы демпинга цен и большинства коммунальных аварий.

### КОМПЛЕКСЫ ГНБ КЛАССА «МИДИ»

1. В процентном отношении комплексы ГНБ этого класса занимают 27% от общего числа находящихся в арсенале комплексов ГНБ. У нас падение, а в США – рост.

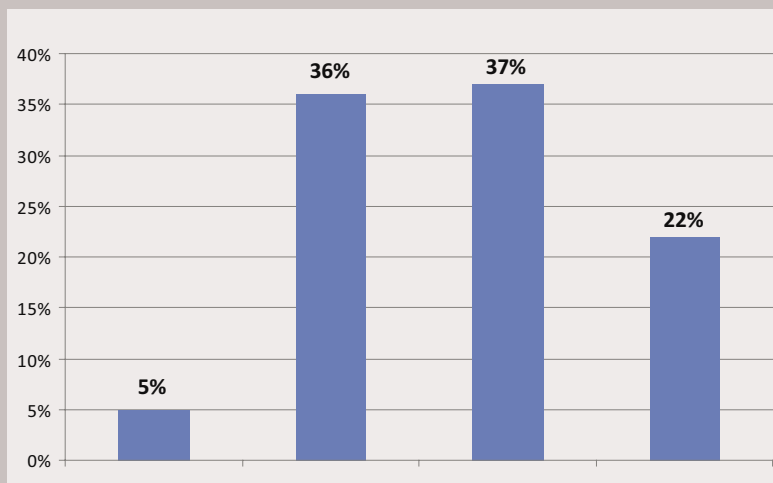
2. В количественном исчислении – это падение относительно 2012 г. на 5%. Здесь следует учитывать весьма неравномерную по территории России и других стран-участников исследования дислокацию предприятий, эксплуатирующих эту технику. Это приводит к определенному дефициту комплексов ГНБ данного класса в ряде регионов Северо-Западного, Южного, Сибирского и Дальневосточного Федеральных округов.

Перебазировка же этих комплексов из Европейской части России для производства работ ограничена высокой ее стоимостью, что зачастую приводит к практической нецелесообразности этого, на фоне весьма умеренных цен бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии ГНБ в этих регионах.

3. Эксплуатируемые комплексы ГНБ удовлетворительно распределены по параметру «год выпуска техники». Достаточно сказать, что 41% установок этого класса «выпущены» не более 5 лет назад.

Это особенно важно для обеспечения высоких темпов внедрения техники и технологии ГНБ в практику работы современного строительного комплекса на территориях стран, чьи представители принимали участие в настоящем исследовании, так как большинство задач бестраншейного формирования подземной инфраструктуры требует применения установок ГНБ именно этого класса.

4. Строительные риски при эксплуатации комплексов ГНБ класса миди, равно как и стоимость ремонта, сервисного обслуживания, бурового инструмента и других прямых производственных затрат существенно выше, чем в классе «мини». Существенно выше здесь и ответственность прокладываемых и пересекаемых коммуникаций, экологическая и техноген-



*Отечественный парк техники ГНБ: не за горами «демографические проблемы» (распределение эксплуатируемых комплексов ГНБ в 2013 г. в зависимости от года выпуска)*

ная ответственность предприятий-подрядчиков. Цена аварий и имиджевые потери в этом сегменте весьма ощутимы как для предприятий, эксплуатирующих эту технику, так и для нашей подотрасли в целом. Такова ситуация, по крайней мере, сегодняшнего дня. Завтра, может быть, она изменится...

Все вышесказанное плюс современная динамика развития подземного строительства трубопроводов на постсоветском пространстве в обозримой перспективе объективно свидетельствует о необходимости существенного расширения парка эксплуатируемых комплексов ГНБ класса миди, в первую очередь, за счет приобретения новых установок надежных и проверенных компаний-производителей с развитой сетью ремонтных и сервисных услуг.

#### КОМПЛЕКСЫ КЛАССА «МАКСИ»

1. В процентном отношении комплексы ГНБ этого класса занимают 10% исследуемого рынка ГНБ, что соответствует сформировавшимся на дату проведения исследования уровням рынков ГНБ США(11%) и Западной Европы.

2. Этот сегмент характеризуется наилучшим распределением эксплуатируемых комплексов ГНБ по параметру «год выпуска». 82% эксплуатируемых комплексов ГНБ классов «макси» и «мега» выпущены заводами-производителями менее 5 лет назад, а 13% из них – менее 2-х лет.

3. Современное состояние рынка работ для этих комплексов характеризуется удовлетворительным спросом со стороны заказчиков, прежде всего, из нефтегазового сектора. При этом следует подчеркнуть особо, что «сверхдлинные» переходы все чаще в последние годы выполняются и в интересах предприятий-заказчиков из отраслей связи и электроэнергетики.

4. С учетом сильной зависимости от заказчика этот сегмент рынка последним входит в стадию «сформированности». Однако до завершения этого процесса еще далеко. Потребность в работах для буровых комплексов классов «макси» и «мега» в ряде практических актуальных ситуаций превышает возможности участников рынка ГНБ по производству этих работ существующим парком техники, особенно в период их максимальной концентрации – конец августа – конец декабря.

По мнению многих экспертов-практиков ряда ведущих западных рынков ГНБ: «Сегодня самая большая проблема рынка ГНБ состоит в массовом производстве буровых комплексов. Отсутствие единого стандарта на производство и, как следствие, единых подходов оценки их качества и соответствия жестким условиям эксплуатации, общих технических регламентов используемых узлов и комплектующих приводят к недопустимому разбросу их тактико-технических характеристик, равно как и параметров работоспособности, надежности и ремонтпригодности даже в пределах одного класса по усилию прямой/обратной тяги. Особо серьезная ситуация в данном вопросе сложилась в современных условиях в классе комплексов ГНБ «мини».

Это происходит на фоне весьма умеренных цен на бестраншейное строительство по технологии ГНБ, ценовой конкуренции, недостаточной квалификации специалистов ГНБ, усложняющихся год от года задач в техническом и технологическом плане. По мнению американских специалистов-практиков в области ГНБ основной причиной здесь является «легкодоступность» процесса вхождения для новых участников рынка ГНБ.

1. Самый большой вызов для ГНБ – конкуренция со стороны неквалифицированных подрядчиков;

2. Необходимо в обозримой перспективе ввести государственное лицензирование, чтобы отсеять фирмы-однодневки;

3. Следует обеспечить качественную подготовку специалистов всех уровней для ГНБ;

4. Необходимо обеспечить достойный уровень цен на работы по технологии ГНБ, так как в 2013 г, как и в предыдущие годы, несмотря на то, что большинство подрядчиков ГНБ были загружены работой, они не получали необходимой для дальнейшего развития прибыли.

В опубликованных в последние годы исследованиях рынка ГНБ четко обозначены пять основных проблем современного мирового рынка производства работ по технологии ГНБ:

1. Демпинговые цены и низкое качество работ неопытных или безответственных подрядчиков;

2. Увеличивающееся год от года при реализации проектов ГНБ количество пересекаемых коммуникаций и отсутствие достоверной информации о фактическом их местоположении под землей. В связи с этим предотвращение ущерба пересекаемым коммуникациям – одна из важнейших задач подрядчиков ГНБ на современном этапе;

3. Утилизация бурового раствора;

4. Недостаток квалифицированной рабочей силы – операторов комплексов ГНБ и ИТР. Проблема актуализируется год от года по мере прихода на рынок сотен новых компаний по всему миру;

5. На территориях современных городов и крупных населенных пунктов коридоры расположения подземных коммуникаций перенасыщены трубопроводами самого различного назначения. В этих условиях всё чаще подрядчики ГНБ вынуждены осуществлять работы по методу «бурить как можно глубже» или как мы говорим – прокладывать коммуникации «ниже нижнего».

Однако, эта ситуация все чаще начинает бить по предприятиям – подрядчикам ГНБ, так как проложенные ранее по технологии ГНБ коммуникации: во-первых, незадокументированы надлежащим образом, а во-вторых, их все труднее обнаружить из-за большой глубины заложения.

Уже не редкость ситуация, когда в городских условиях мы тратим больше времени на обнаружение ранее проложенных нашими коллегами коммуникаций, чем на само бурение. Особые трудности представляют коммуникации, проложенные непрофессиональными «предприятиями-новичками». Они мало того, что залегают глубоко, так еще лежат «криволинейными зигзагами».

## ИТОГИ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Для начала немного сухой статистики, хотя при более пристальном внимании, эти цифры дают богатую пищу для размышлений специалистам в области ГНБ. Итак:

1. Среднегодовой объем СМР по бестраншейному строительству подземных коммуникаций по технологии ГНБ составил 73,7 млн. рублей на одно предприятие-респондент аналитического исследования рынка ГНБ по итогам работы в 2013 г.

2. По итогам работы в 2013 г. предприятия-участники опроса проложили во всех типах

грунтов, различных природно-климатических и горно-геологических условиях без внешних экскаваций грунта по технологии ГНБ в среднем 17,1 км трубопроводов различного назначения на каждого респондента.

3. При этом комплексами ГНБ класса мини построено 47% от общего объема трубопроводов, инсталлированных по технологии ГНБ, комплексами ГНБ класса «миди» – 46%, а «макси» – 7%.

4. Бестраншейное строительство подземных коммуникаций осуществлялось в 2013 г. во всех типах грунтов:

в суглинках уложено 39% от общего километража построенных подземных коммуникаций;

в глине – 18%;

в скальных грунтах – 8%;

в песках – 20%;

в водонасыщенных грунтах – 15%.

5. Самым «популярным диаметром» трубопровода, инсталлированного по технологии ГНБ в 2013 г. стал полиэтиленовый трубопровод диаметром 110 мм – так считают 30% респондентов нашего исследования. По мнению 26% - это диаметр 160 мм, а диаметр 63 мм 315 набрали по 22% голосов каждый.

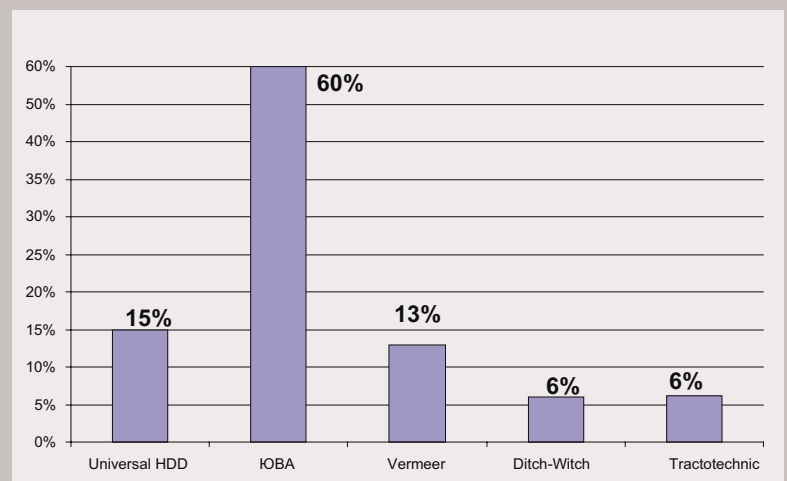
6. Несколько более детально необходимо остановиться на рассмотрении материалов, из которых были изготовлены инсталлированные по технологии ГНБ трубопроводы по итогам работы в 2013 г.

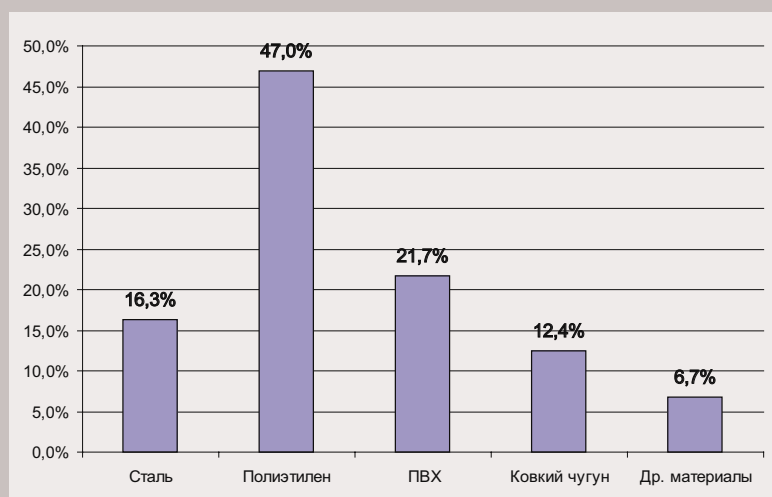
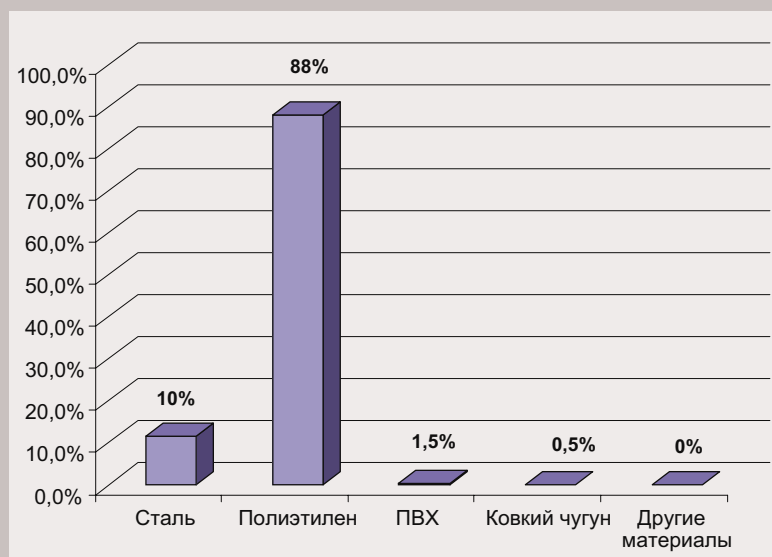
Сравним эти данные с аналогичными по рынку США за 2013 г.

Анализ данных, как и в прошлые годы, аргументировано свидетельствует о явно недостаточной работе предприятий по диверсификации заказов на бестраншейное строительство подземных коммуникаций по технологии ГНБ.

Ковкий чугун давно и успешно применяется в целом ряде территорий для строительства се-

*Цена пересилила качество (предпочтение в выборе производителя техники по итогам 2013 г.)*





«Нам есть, куда расти» (статистика относительных объемов установленных в 2013 г. трубопроводов из различного материала для российского (вверху) и американского рынков ГНБ)

тей водоснабжения, стеклопластиковые трубы широко используются для транспорта агрессивных продуктов в жидком и газообразном состоянии, прежде всего, в нефтехимии, нефтяной и газовой промышленности. Трубы из ПВХ – прекрасный и востребованный материал для строительства сетей канализации хозяйственно-бытового и промышленного назначения и особенно широко применяются в условиях плотной городской застройки и действующих крупных промышленных предприятий.

Расширение спектра материала трубопроводов для их бестраншейного строительства по технологии ГНБ в обозримой перспективе важнейший фактор роста количества наших заказов.

7. «Подводные переходы» в среднем составили 17,3% от общего объема работ, выполненного по итогам в 2013 г. и остались на неудовлетворительно низком уровне прошлых лет.

Средняя длина подводных переходов трубопроводов различного назначения под водными

преградами естественного и искусственного происхождения составила на каждое предприятие-респондент 2,6 км. Как и в предыдущие годы, тревожит тот факт, что большое количество предприятий в 2013 г. вообще не построило ни одного подводного перехода. Таких оказалось 34%. Наша отрасль, как известно, зародилась на постулате об эффективности использования технологии ГНБ для бестраншейного строительства переходов трубопроводов различного назначения через водные преграды. Но дело даже не в этом. Строительство подобных объектов по определению весьма затратное мероприятие. Поэтому вызывает огорчение, что такое большое число предприятий-участников опроса, обладая кадрами и техникой ГНБ, упускают столь перспективное направление работ.

8. Средняя длина среднестатистического перехода, построенного в 2013 г. составила 99,1 м.

## ОСНОВНЫЕ ОТРАСЛИ-ЗАКАЗЧИКИ

Основной доминантой результатов исследования в этом направлении в 2013 г. стало:

- рост объемов по заказам предприятий электроэнергетики относительно 2012 г. на 4,6%;
- падение объемов СМР в отрасли транспорт нефти, газа и продуктов их переработки на 3,5%.

В целом же, анализируя динамику развития постсоветского рынка ГНБ по этому параметру, следует обоснованно констатировать, что произошедшее 3-4 года тому назад его сегментирование в разрезе отраслей-заказчиков работ сохранило свою устойчивость и в 2013 г.

Особо хочу обратить внимание коллег на ежегодный рост объемов работ по технологии ГНБ по заказам предприятий и организаций электроэнергетики.

Бестраншейное строительство подземных коммуникаций с использованием техники и технологии ГНБ в сферах ЖКХ, промышленного и гражданского строительства в 2013 г. осуществляли 81% предприятий.

55% предприятий производили эти работы в отрасли электроэнергетики, 60% – в отрасли нефтегазового строительства, а 68% – в области связи и телекоммуникации. 26% предприятий осуществляли в 2013 г. строительство по заказам промышленных предприятий и в области нестандартных применений ГНБ.

## ОСНОВНЫЕ ОТРАСЛИ-ЗАКАЗЧИКИ В США

Значительная часть рынка заказов работ по технологии ГНБ генерировалась в 2013 г. пред-



приятными отраслей телекоммуникационной сферы, нефтегазовой отрасли и ЖКХ. В 2013 г. существенно увеличилось количество подрядных организаций, эксплуатирующих технику ГНБ в области строительства, ремонта и реконструкции сетей водоснабжения и водоотведения, связи и электроэнергетики.

Большинство экспертов сходятся во мнении, что эти тенденции продолжатся и в 2014-2015 гг.

Структура рынка заказов на работы по технологии ГНБ в США, как и у нас, не претерпела каких-либо революционных изменений, относительно картины 2-3-х последних лет.

В этой связи хотелось бы акцентировать внимание на двух аспектах:

Прочие применения. Доля работ в 2013 г. здесь вновь увеличились и достигли 5,3% от общего объема.

За счет чего это достигнуто?

Геотермальная энергетика продолжает расти, как и другие узкоспециализированные приложения. Специалисты констатируют, что в США потенциал ГНБ ограничен только воображением владельцев техники.

Использование техники и технологии ГНБ для бестраншейной инсталляции трубной продукции из различных материалов. Следствием этого является существенное расширение спектра нестандартного применения ГНБ.

## НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ХАРАКТЕРА

Согласно данным нашего исследования постсоветского рынка ГНБ в 2013 г. в скальных грунтах было построено лишь 8% от общего километража проложенных по технологии ГНБ подземных коммуникаций.

Более легкие грунты – предмет колоссальной конкуренции и демпинга. Мы потратили сотни тысяч долларов на приобретение техники. Нужно добавить совсем немного для приобретения оборудования для работы в сложных грунтах. Подумайте над этим. Это, на наш взгляд, весьма перспективная ниша.

Мы совершенно не работаем со всем спектром выпускаемой трубниками продукции. В нашем арсенале лишь сталь и полиэтилен. Нет ни одного метра кованого чугуна, ПВХ, стеклопластика и др. А у наших американских коллег, как я показывал ранее это весьма солидный сегмент заказов – 40,8% рынка.

Наконец, нестандартные применения ГНБ. Здесь неограниченные возможности для творчества подрядчиков. К сожалению, в последние годы все мы стали очень «системными

игроками». В условиях острой конкуренции за лучшие заказы, на наш взгляд, в этом сегменте скрывается большой потенциал роста объемов работ по технологии ГНБ для наших предприятий.

## ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В ГНБ. ДЕМПИНГ

Разработка федеральной системы ценообразования бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии ГНБ – глобальная стратегическая задача. Над ней мы достаточно напряженно работаем. Однако, решение такой сложной системной задачи бесспорно требует значительного времени.

Жить и работать нам необходимо уже сегодня, завтра и в обозримой перспективе.

Позвольте ниже привести некоторые соображения по этому вопросу.

Во-первых, в подавляющем большинстве практически актуальных ситуаций демпинг цен на рынке ГНБ обусловлен наличием большого числа новых и неквалифицированных подрядчиков. Они еще способны кое-как выполнять работы в мягких грунтах и стандартных условиях.

Если мы профессиональные участники рынка ГНБ, то нам следует не бороться с ними (это бесполезно), а специализироваться на работах в сложных горно-геологических и климатических условиях.

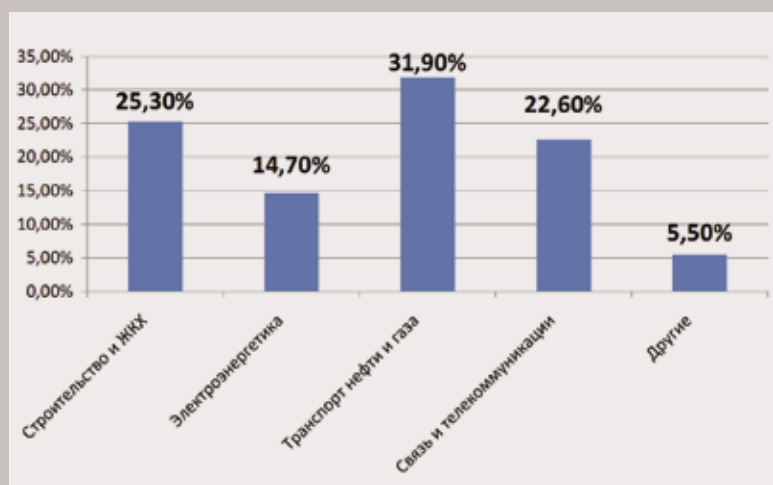
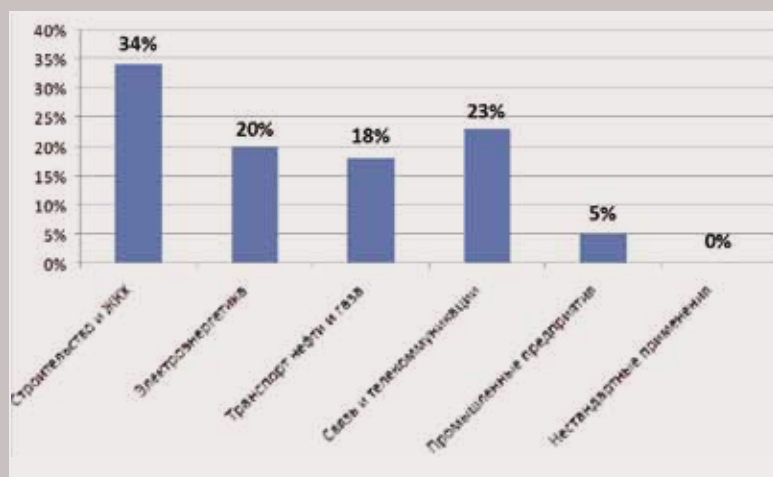
Дилетанты туда не пойдут, а цены у заказчиков в этих ситуациях весьма удовлетворительные.

Во-вторых, рост производительности труда на всех участках производственного процесса и на всех уровнях управления производством.

Здесь нет альтернативы постоянному процессу обучения и аттестации операторов ГНБ, повышению квалификации и обмену опытом ИТР.

Учебный центр ассоциации – одно из лучших учебных заведений России по подготовке рабочих кадров и повышению квалификации ИТР, а в области ГНБ и вовсе №1, по крайней мере, на постсоветском пространстве. У членом ассоциации – льготы по обучению. Пользуйтесь ими.

Многие ведущие предприятия, эксплуатирующие технику ГНБ, организывают своими силами подготовку кадров без отрыва от производства. Благо, лучший учебник по ГНБ на русском языке – это сегодня стандарт СТО НОСТРОЙ 2.27.17 – 2011 «Освоение подземного пространства. Прокладка подземных инженерных коммуникаций методом горизонтального направленного бурения».



ГНБ как зеркало состояния экономики (основные отрасли-заказчики в России (вверху) и США по итогам 2013 г.)

В-третьих, в современных условиях мало повышать квалификацию только своего предприятия. Необходимо срочно и в полном объеме повсеместно разворачивать обучающие программы по технике и технологии ГНБ для заказчиков, генподрядчиков, руководителей и специалистов муниципалитетов – людей, принимающих решения о выборе технологии строительства подземных коммуникаций и определении сметной стоимости объекта.

Наряду с доведением до них технических, технологических, экологических преимуществ наших техники и технологии, мы обязаны донести, прежде всего, тот факт, что ГНБ никогда не будет стоить дороже открытого способа строительства трубопровода (кроме разве что его строительства в чистом поле) если смета составлена правильно.

Простой пример – пересечение автомобильной дороги в городе. Смета строительства открытым способом по традиционной технологии с внешними экскавациями грунта должна, по крайней мере, содержать стоимость производства следующих работ:

Планирование, профилирование, инженерные расчеты;

Строительство временной дороги с целью сохранения заданной интенсивности транспортного потока;

Отвоз – подвоз выбранного грунта и грунта на обратную засыпку;

Инспектирование, испытания, временное дорожное покрытие, его измельчение, укладка постоянного асфальта, разметка дороги;

Благоустройство прилегающей территории; Затраты на приобретение ГСМ, амортизацию большого количества специальной и грузовой техники;

Монтаж – демонтаж жилой и хозяйственно – бытовой зон;

Оплата труда большого количества рабочих и ИТР, занятых на строительстве объекта.

С учетом хотя бы всего вышеперечисленного и понимания заказчиком и проектировщиком реальных предпочтений ГНБ, выбор всегда будет в нашу пользу.

Для этого осталось сделать самую малость – донести эту информацию до людей, принимающих решения и тем самым сформировать комфортную для подрядчика ГНБ среду из обученных хотя бы основам нашей технологии заказчиков, генподрядчиков и проектировщиков. Людей, понимающих основные наши преимущества для окружающей среды, населения, экономики населенного пункта, комфорта жизнедеятельности и т.п.

За нас с вами это не сделает никто. Поэтому, как говорили классики «За работу, товарищи!»

## О МОДЕРНИЗАЦИИ ПАРКА ТЕХНИКИ

Необходимость решения практически актуальных задач бестраншейного строительства трубопроводов и других подземных коммуникаций по технологии ГНБ в современных условиях ставит перед подрядчиками, эксплуатирующими технику ГНБ, задачу расширения парка комплексов ГНБ за счет ввода в эксплуатацию, прежде всего комплексов ГНБ класса «миди» и «макси».

Следует особо выделить растущую потребность в этих комплексах не только в области нефтегазового строительства, но и при строительстве, ремонте и реконструкции объектов электроэнергетики, водоснабжения и водоотведения, магистральных ВОЛС и целом ряде других применений.

По мнению экспертов рынка ГНБ производители комплексов ГНБ на рубеже веков за счет внедрения целого ряда инновационных

технологий, агрегатов и узлов следующего поколения сумели обеспечить большую надежность и ремонтпригодность выпускаемой продукции. Следствием этого стало увеличение срока устойчивой эксплуатации комплексов ГНБ ведущих мировых производителей – прежде всего из США и Германии.

С другой стороны, выросла квалификация механиков, обслуживающих эту технику, появились мощные комплексные компании дилеры, способные осуществлять ремонт комплексов ГНБ любой сложности: как в условиях собственной ремонтной базы, так и зачастую в полевых условиях.

Все вышеизложенное позволяет подрядчикам рассматривать бывшие в эксплуатации комплексы ГНБ как конкурентные продукты, что весьма напоминает рынок традиционных экскаваторов. Как следствие этого – более зрелый рынок и растущий спрос на б/у установки ГНБ ведущих мировых производителей из США и Европы. Например, в США в 2013 г. 55,5% предприятий приобрели подержанные установки.

С учетом курса рубля к основным мировым валютам в 2014 г., возможностям дилеров поставлять комплексы ГНБ, бывшие в эксплуатации как после заводской реновации, так и на условиях «как есть» мы настоятельно рекомендуем профессиональным участникам рынка ГНБ обратить самое пристальное внимание на этот сегмент.

## ПРЕДПРИЯТИЯ АССОЦИАЦИИ: БЛИЖАЙШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Несмотря на весьма сдержанные оценки итогов работы в 2013 г. со стороны руководителей предприятий, эксплуатирующих технику и технологию ГНБ, в большинстве выводов предприятий в 2014 г. и среднесрочной перспективе просматривается умеренная уверенность в положительной динамике развития нашей подотрасли строительного комплекса.

Приобретение новых буровых комплексов ГНБ в 2014 г. планируют 36% респондентов нашего аналитического исследования постсоветского рынка ГНБ по итогам работы предприятий ассоциации в 2013 г. (Universal HDD – 28%, Vermeer – 17%, Ditch-Witch – 5%, другие производители – 11%, не определились – 39%).

Сравнение планов подрядчиков в странах бывшего СССР и США на 2014 г. по приобретению комплексов ГНБ с точки зрения усилия прямой/обратной тяги свидетельствует о больших планах наших предприятий предпринять

экспансию в сегмент комплексов ГНБ класса «макси» и «мега»....Посмотрим!

Приобретение в 2014 г. бывших ранее в эксплуатации буровых комплексов планируют лишь 8% респондентов.

Предпочтения в разрезе основных компаний-производителей в этом сегменте распределились следующим образом: Vermeer – 20%, Ditch-Witch – 40%, не определились 40%.

В США в 2014 г. 55,5% респондентов планируют пополнить свой парк техники комплексами ГНБ, бывшими в эксплуатации (в 2013 г. – 47%).

По мнению респондентов исследования наиболее перспективными отраслями-заказчиками бестраншейного строительства подземных коммуникаций по технологии ГНБ в 2014 г. будут предприятия из следующих отраслей: транспорт нефти и газа – 38%, связь и телекоммуникации – 8%, строительство и ЖКХ – 44%, электроэнергетика – 10%.

По мнению респондентов опроса, основными факторами, влияющими на решение о приобретении комплекса ГНБ в 2014 г. будут следующие по мере убывания актуальности аргументы:

1. Цена (№1 для 58% респондентов).
2. Надежность (№1 для 32% респондентов).
3. Ремонтпригодность.

На первом месте по важности для участников исследования из многопараметрического комплекса факторов, оказывающих воздействие на руководителей на этапе принятия решения о приобретении комплекса ГНБ, находится спустя многие годы вновь цена приобретаемого оборудования, далее, с небольшим отрывом от лидера, следует занимающая 2-ое место надежность приобретаемого оборудования – многолетний лидер наших опросов. Замыкает тройку лидеров – ремонтпригодность.

4. Гарантийное и сервисное обслуживание приобретаемого оборудования ГНБ-дилером.

5. Ритмичное обеспечение запасными частями и расходными материалами.

6. Техническая компетентность дилера оборудования.

7. Обучение персонала предприятия работе и сервисному обслуживанию приобретенного комплекса ГНБ.

Гораздо большее значение руководители предприятий-респондентов опроса стали уделять вопросам гарантийного и сервисного обслуживания приобретенной техники ГНБ и, как следствие этого, ритмичного обеспечения запасными частями, узлами и комплектующими изделиями.



XIV КОНФЕРЕНЦИЯ МАС ГНБ ПРОЙДЕТ В Г. ЧЕБОКСАРЫ В МАРТЕ 2015 Г.  
В роли принимающей стороны выступит ООО «ПРОМТЕХСТРОЙСЕРВИС»

*Исполнительная дирекция МАС ГНБ: 420059, г. Казань, ул. Павлюхина, д. 104  
Тел.: +7 843 278 75 08, 277 52 22. Факс: + 7 843 277 52 07  
E-mail: info@masgnb.ru, www.masgnb.ru*